

# Implementasi E-Commerce Dengan Metode Business Model Canvas Pada Toko Sepatu Rapillo

*by Ady Widjaya*

---

**Submission date:** 04-Mar-2022 09:44PM (UTC+0700)

**Submission ID:** 1776394786

**File name:** 1696-4564-1-RV-Turnitin.docx (452.88K)

**Word count:** 1834

**Character count:** 11741

## Implementasi E-Commerce Dengan Metode *Business Model Canvas* Pada Toko Sepatu Rapillo

### **Abstract**

In the current era of technology, *v[21]* all businesses must have a way of how their business must survive so that it always exists and develops and is able to compete with competitors and is also known to the wider community, business people must understand consumer behavior that has changed from time to time, from conventional to modern online where many business people use technology to market their products. As one *[23]* the small businesses in the shoe sales business, The Rapillo Store is constrained by many problems so that sales are not optimal due to the absence of promotional media, to overcome these problems an e-commerce website *w[7]* designed as a sales and promotion medium, as for the approach used the author uses a qualitative approach, qualitative research is research that is descriptive and tends to use analysis, in terms of collecting data the author uses interview techniques, observation and reading some literature, while the analysis in the author's business process uses the *Business Model Canvas* method, *Business Model Canvas* is a tool in strategy business management to translate concepts, consumers, *[20]*structure and company finances in the form of visual elements. With the existence of an e-commerce website, it is expected to be able to increase sales of the Rapillo store and as a store promotion media to get more consumers.

**Keywords:** E-Commerce, Business Model Canvas, Information Systems, Information Technology, System Implementation

### **Abstrak**

Di era teknologi saat ini, dimana semua bisnis harus mempunyai cara bagaimana bisnisnya harus mampu bertahan agar selalu eksis dan berkembang dan mampu bersaing dengan kompetitor dan juga dikenal masyarakat luas, pelaku bisnis harus memahami perilaku konsumen yang sudah berubah dari zaman ke zaman, dari konvensional ke *online* dimana banyak pelaku bisnis memanfaatkan teknologi untuk memasarkan produknya. Sebagai salah satu usaha kecil dalam bisnis penjualan sepatu, toko rapillo terkendala dengan banyaknya permasalahan sehingga penjualan menjadi tidak maksimal dikarenakan tidak adanya media promosi, untuk mengatasi permasalahan tersebut maka dirancang sebuah *website e-commerce* sebagai media penjualan dan juga promosi, adapun pendekatan yang penulis gunakan ialah pendekatan kualitatif. Penelitian kualitatif ialah penelitian yang bersifat deskriptif dan cenderung menggunakan analisis, dalam hal mengumpulkan data penulis menggunakan teknik wawancara, observasi dan membaca beberapa literatur, adapun analisis dalam proses bisnis penulis menggunakan metode *business model canvas*, *business model canvas* merupakan *tool* dalam strategi manajemen bisnis untuk menterjemahkan konsep, konsumen, infrastruktur maupun keuangan perusahaan dalam bentuk elemen-elemen visual. Dengan adanya *website e-commerce* diharapkan mampu meningkatkan penjualan toko rapillo dan sebagai media promosi toko untuk mendapatkan konsumen yang lebih banyak.

**Kata Kunci:** E-Commerce, Business Model Canvas, Sistem Informasi, Teknologi Informasi, Implementasi Sistem

### **1. Pendahuluan**

Wirausaha kecil dan menengah yang bergerak dibidang penjualan berbagai produk sepatu, saat ini Toko Rapillo hanya mempunyai toko fisik *[15]* untuk melayani pelanggan yang beralamat di Jl. Cipinang Besar Selatan No.9, RT.1/RW.10, Cipinang Besar Selatan, Kecamatan Jatinegara, Kota Jakarta Timur, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 13410. Dimasa pandemi SARS-CoV (*Severe Acute Respiratory Syndrome-Corona Virus* yang terjadi diawal tahun 2019 sampai dengan saat ini, banyak merubah perilaku konsumen dalam berbelanja kebutuhan termasuk sepatu, dimana konsumen lebih memilih berbelanja secara *online* dibanding harus datang langsung ke toko, dengan melihat perubahan perilaku belanja konsumen saat ini, Toko Rapillo memanfaatkan peluang yang ada dengan

mengimplementasikan *e-commerce* untuk dapat meningkatkan pendapatan, selain melakukan perjalanan secara konvensional.

*E-Commerce* merupakan suatu proses berbisnis dengan menggunakan teknologi elektronik yang menghubungkan antara perusahaan, konsumen dan masyarakat dalam bentuk transaksi elektronik [1], selain untuk meningkatkan penjualan, implementasi *e-commerce* juga menjadi solusi dari berbagai kendala yang dialami oleh toko rapillo seperti *filling* penjualan produk yang masih manual yang memungkinkan pembuatan laporan menjadi tidak akurat, tidak berkembangnya penjualan dikarenakan tidak adanya media informasi terkait produk yang bisa diakses langsung lewat internet oleh pelanggan, informasi produk hanya bisa didapatkan pelanggan,

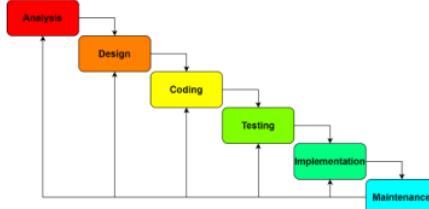
pada saat pelanggan datang ke toko. Dengan berbagai masalah yang ada pada toko sepatu rapillo maka dalam penelitian ini akan dijabarkan terkait dengan rancangan website penjualan *online* sampai dengan implementasi.

18

## 2. Metode Penelitian

### 2.1 Metode Pengembangan Sistem

Dalam proses pengembangan sistem sampai <sup>14</sup> tahap implementasi penulis menggunakan metode *waterfall*, metode *waterfall* merupakan metode pengembangan sistem dimana tahap demi tahap yang dilalui harus menunggu selesainya tahap sebelumnya dan berjalan berurutan [2]. Metode pengembangan sistem pada toko sepatu rapillo dapat dilihat pada Gambar 1:



Gambar 1. Metode Pengembangan Sistem Waterfall

#### a. Analysis

<sup>2</sup> Dalam tahap analisis peneliti menggunakan *activity diagram*, *activity diagram* merupakan diagram yang menggambarkan aliran kerja atau aktifitas dari sebuah sistem atau proses bisnis atau menu yang ada pada perangkat lunak [3], dengan *activity diagram* peneliti mengetahui proses bisnis yang sedang berjalan, kemudian dari analisis *activity diagram*, peneliti merancang sistem perangkat lunak menggunakan *use case diagram*, *use case diagram* merupakan diagram yang digunakan menggambarkan hubungan antara sistem dengan *actor* [4], dengan *use case diagram* peneliti akan mengetahui menu apa saja yang akan dibuat dan menu apa saja yang masing-masing bisa diakses oleh *actor*.

Kemudian dalam tahap analisis <sup>5</sup> proses bisnis peneliti menggunakan metode *business model canvas*, BMC merupakan salah satu alat strategi yang digunakan untuk mendeskripsikan sebuah model bisnis dan menggambarkan dasar pemikiran tentang bagaimana <sup>10</sup> misasi, memberikan dan menangkap nilai [5], ada sembilan elemen dalam *Business Model Canvas* (BMC), yaitu *Value Proposition*, *Customer Segment*, *Channels*, *Customer Relationship*, *Key Activities*, *Key Resources*, *Key Partnership*, *Revenue Streams* dan *Cost Structure*.

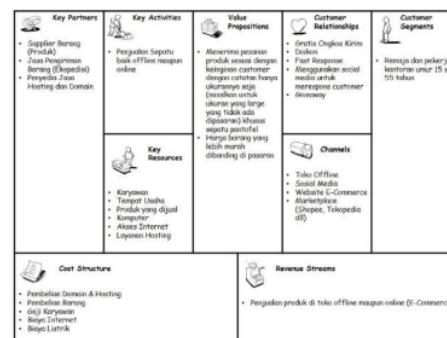
#### b. Design

Pada tahap rancangan layar website peneliti menggunakan *software* balsamiq mockup, kemudian dalam *design* perancangan sistem perangkat lunak peneliti menggunakan diagram UML menggunakan software Draw.io dan Visual Paradigm, kemudian dalam proses *design front end website* peneliti menggunakan *framework* bootstrap agar website menjadi lebih responsif.

#### c. Coding

Setelah tahapan *design* selesai, peneliti mulai menulis kode untuk membuat seperti apa yang sudah di *design* sebelumnya, dalam membuat kode penulis menggunakan bahasa pemrograman PHP (*Hypertext Preprocessor*) dan MySQL (*Structured Query Language* (MySQL) sebagai *database*, agar calon pelanggan mengetahui ongkos kirim yang *real time* sesuai dengan tarif yang berlaku pada ekspedisi pengiriman, peneliti menggunakan <sup>6</sup> Application Programming Language (API) Raja Ongkir. Raja Ongkir merupakan sebuah situs dan *web service* yang menyediakan ongkos kirim dari berbagai kurir di Indonesia [6].

#### d. Testing



Pada tahapan *testing* peneliti melakukan pengujian dari kode yang sudah dibuat, dari semua menu yang sudah dibuat baik dari sisi *customer* dan juga *admin*, pada tahap pengujian <sup>12</sup> peneliti menggunakan metode *black box testing*, *Black Box Testing* yaitu menguji desain dan kode program. Pengujian dimaksudkan untuk mengetahui apakah fungsi-fungsi, masukan, dan keluaran dari perangkat lunak sesuai dengan spesifikasi yang dibutuhkan [3].

#### e. Implementation

16

Implementasi merupakan kegiatan, tindakan-tindakan atau mekanisme sistem, implementasi tidak hanya aktifitas, tetapi kegiatan untuk mencapai tujuan, dari kegiatan yang direncanakan [7], setelah tahapan *testing* selesai dilakukan dan semua fungsi

berjalan sesuai kebutuhan, agar *website* dapat diakses oleh semua orang maka *file* kode dan *database* yang sudah dibuat di *upload* ke hosting.

#### f. Maintenance

Setelah implementasi sistem, untuk mengantisipasi kendala yang mengganggu kelancaran proses bisnis berjalan perlu adanya *back-up* data yang dilakukan setiap seminggu sekali untuk mengantisipasi jika ada data-data yang corrupt(rusak) dan lain sebagainya, kemudian perlu adanya pemantauan sistem jika ada *bug-bug* yang terjadi setelah implementasi sistem dilakukan, agar bisa langsung dilakukan perbaikan sehingga tidak mengganggu proses bisnis.

19

#### 2.2 Metode Pengumpulan Data

Untuk mendapatkan data dalam penelitian ini, peneliti menggunakan teknik observasi yaitu mengamati secara langsung bagaimana proses bisnis berjalan, kemudian yang kedua ialah dengan mewawancara pemilik toko sepatu rapillo untuk mengetahui detail proses bisnis berjalan sehingga dapat mengetahui secara spesifik kendala apa saja yang dialami, dan yang terakhir adalah dengan analisis data dengan melakukan analisis pada dokumen berjalan untuk nantinya menjadi gambaran untuk rancangan keluaran/masukan sistem usulan yang akan dibuat.

### 3 Hasil Dan Pembahasan

#### 3.1 Business Model Canvas (BMC)

BMC merupakan salah satu alat strategi yang digunakan untuk mendeskripsikan sebuah model bisnis dan menggambarkan dasar pemikiran tentang bagaimana organisasi, memberikan dan menangkap nilai [5]. Berikut gambaran sembilan elemen visual pada toko sepatu rapillo, dapat dilihat pada Gambar 2:

Gambar 2. Business Model Canvas

8

#### 3.2 Activity Diagram

*Activity Diagram* merupakan diagram yang menggambarkan aliran kerja atau aktifitas dari sebuah sistem atau proses bisnis atau menu yang ada pada perangkat lunak [3]. Berikut proses pemesanan sampai dengan pembayaran pada toko Sepatu Rapillo :

##### a. Activity Diagram Proses Pemesanan Produk

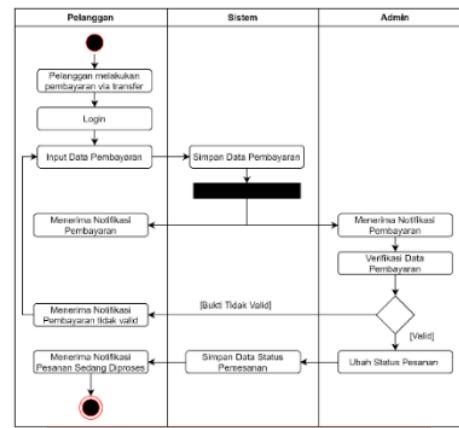
Pelanggan mengunjungi *website*, jika sudah memiliki akun pelanggan bisa langsung *login*, namun apabila belum memiliki akun, pelanggan harus registrasi terlebih dahulu, lalu pelanggan bisa memilih langsung produk yang diinginkan, setelah

selesai memilih produk kemudian produk masuk ke keranjang belanja, jika sudah selesai, pelanggan bisa langsung *checkout*, dihalaman *checkout* pelanggan mengisi alamat pengiriman barang dan memilih ekspedisi jasa pengiriman yang akan digunakan, setelah itu pelanggan dan admin mendapat notifikasi email terkait pemesanan. Berikut *activity diagram* proses pemesanan dapat dilihat pada Gambar 3.

Gambar 3. Activity Diagram Proses Pemesanan Produk

##### b. Activity Diagram Proses Pembayaran

Setelah pelanggan menerima notifikasi *e-mail* pemesanan produk, pelanggan harus melakukan pembayaran sesuai dengan jumlah yang tertera pada notifikasi *e-mail* pemesanan produk, jika sudah melakukan pembayaran, pelanggan wajib *input* konfirmasi pembayaran pada produk yang dipesan, berikut *activity diagram* proses pembayaran dapat dilihat pada Gambar 4:

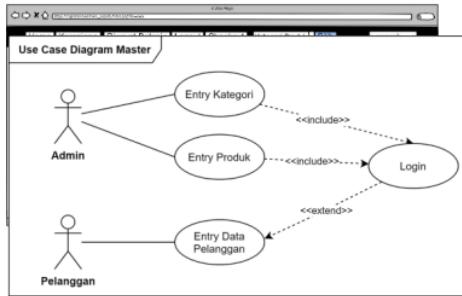


Gambar 4. Activity Diagram Proses Pembayaran

##### 3.2 Use Case Diagram

*Use Case Diagram* merupakan diagram yang digunakan untuk menggambarkan hubungan antara sistem dengan *actor* [4], dalam perancangan sistem yang dibuat, peneliti membagi menjadi 3 *package*, yaitu *use case diagram* master, *use case diagram* transaksi dan *use case diagram* laporan.

#### a. Use Case Diagram Master



Gambar 5. Use Case Diagram Master

Gambar 10. User Interface Konfirmasi Pembayaran

#### 4. Kesimpulan

Setelah melakukan serangkaian kegiatan penelitian pada toko sepatu rapillo sampai dengan tahap implementasi sistem penjualan *online* (*e-commerce*), maka dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut:

- Dengan adanya *e-commerce*, membuat pangsa pasar toko sepatu rapillo menjadi lebih luas.
- Mempermudah admin dalam membuat laporan penjualan.
- Mempermudah pelanggan dalam bertransaksi baik itu mendapatkan informasi produk, stok produk dan lain sebagainya.
- Mempermudah pemilik toko dalam mengambil

#### b. Use Case Diagram Transaksi

Gambar 6. Use Case Diagram Transaksi

#### c. Use Case Diagram Laporan

Gambar 7. Use Case Diagram Laporan

#### 3.3 Class Diagram

*Class Diagram* adalah diagram yang digunakan untuk mempresentasikan kelas, komponen-komponen kelas dan hubungan antara masing-masing kelas [4]. Pada gambar 8 dapat dilihat *class diagram* yang peneliti aplikasikan didalam perancangan sistem:

Gambar 8. Class Diagram

#### 3.4 Rancangan Layar (*User Interface*)

*User Interface* adalah cara program dan pengguna untuk berinteraksi [8], berikut beberapa *user interface* dari *customer*:

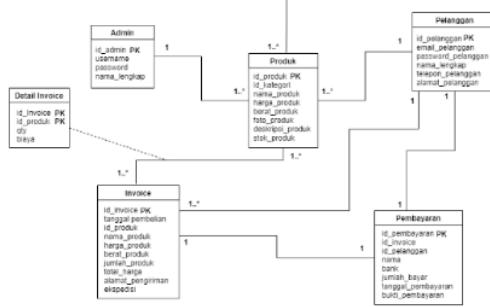
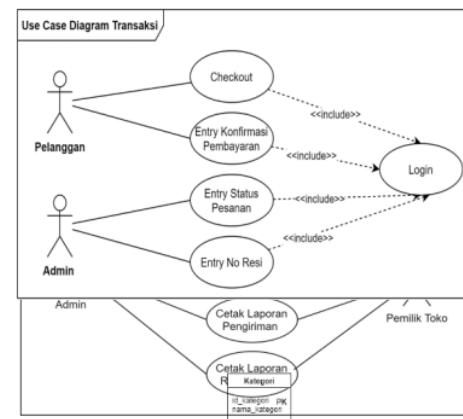
##### a. User Interface Pemesanan Produk

No	Produk	Harga	Jumlah	Subtotal
1	Z	Z	Z	Z
2	Z	Z	Z	Z
3	Z	Z	Z	Z

Alamat Pengiriman  
Provinsi:  Distrik:  Expedisi:  Paket:  Total Berat:   
No Telepon:   
Nama Pengiriman:   
Kerjajong Belanja  
Checkout

Gambar 9. User Interface Pemesanan

##### b. User Interface Konfirmasi Pembayaran



keputusan dalam hal stok produk, karna terdapat laporan barang paling laris dalam penjualan.

#### Daftar Pustaka

- [1] M. Fuady, Pengantar Hukum Bisnis : Menata Bisnis Modern Di Era Global, Bandung: Citra Aditya Sakti, 2005.
- [2] M. and A. Arisandy, Metode Penelitian Sistem Informasi, Yogyakarta: Deepublish, 2016.
- [3] R. A. Sukamto and M. Shalahuddin, Rekaya Perangkat Lunak Terstruktur dan Berorientasi Objek, Bandung: Informatika Bandung, 2015.
- [4] S. Mulyani, Metode Analisis dan Perancangan Sistem, Bandung: Abdi Sistematika, 2017.
- [5] A. Osterwalder and Y. Pigneur, Business Model Generation, Jakarta: PT Elex Media Komputindo, 2012.
- [6] "Raja Ongkir," Raja Ongkir, 18 February 2022. [Online]. Available: <https://rajaongkir.com/>. [Accessed 18 February 2022].
- [7] N. Usman, Konteks Berbasis Implementasi Kurikulum, Jakarta: Grasindo, 2002.
- [8] S. Lastiansah, 2012, Jakarta: PT Elex Media Komputindo, Pengertian User Interface.

# Implementasi E-Commerce Dengan Metode Business Model Canvas Pada Toko Sepatu Rapillo

ORIGINALITY REPORT

**36%**  
SIMILARITY INDEX

**35%**  
INTERNET SOURCES

**20%**  
PUBLICATIONS

**22%**  
STUDENT PAPERS

PRIMARY SOURCES

- |          |   |           |
|----------|---|-----------|
| <b>1</b> | <b>jom.fti.budiluhur.ac.id</b><br>Internet Source         | <b>8%</b> |
| <b>2</b> | <b>Submitted to Universitas Pamulang</b><br>Student Paper | <b>3%</b> |
| <b>3</b> | <b>repository.its.ac.id</b><br>Internet Source            | <b>2%</b> |
| <b>4</b> | <b>ejurnal.pakartiluhur.ac.id</b><br>Internet Source      | <b>2%</b> |
| <b>5</b> | <b>www.neliti.com</b><br>Internet Source                  | <b>2%</b> |
| <b>6</b> | <b>repository.ub.ac.id</b><br>Internet Source             | <b>1%</b> |
| <b>7</b> | <b>core.ac.uk</b><br>Internet Source                      | <b>1%</b> |
| <b>8</b> | <b>media.neliti.com</b><br>Internet Source                | <b>1%</b> |
| <b>9</b> | <b>widuri.raharja.info</b><br>Internet Source             | <b>1%</b> |

10	jurnal.bakrie.ac.id Internet Source	1 %
11	www.coursehero.com Internet Source	1 %
12	jurusan.tik.pnj.ac.id Internet Source	1 %
13	niadwipratiwi.home.blog Internet Source	1 %
14	123dok.com Internet Source	1 %
15	Submitted to Taylor's Education Group Student Paper	1 %
16	eprints.uny.ac.id Internet Source	1 %
17	eprints.akacom.ac.id Internet Source	1 %
18	jurnal.umb.ac.id Internet Source	1 %
19	pt.scribd.com Internet Source	1 %
20	www.researchgate.net Internet Source	1 %
21	Ayu Wulandary, Firtiani R, Hartina Hartina. "Profil Bisnis Startup Virgin Coconut Oil	<1 %

Menggunakan Business Model Canvas  
(BMC)", Jurnal AGRISEP Kajian Masalah Sosial  
Ekonomi Pertanian dan Agribisnis, 2021

Publication

---

22	<a href="#">as-wait.icu</a> Internet Source	<1 %
23	<a href="#">ejournal.kemsos.go.id</a> Internet Source	<1 %
24	<a href="#">eprints.unsri.ac.id</a> Internet Source	<1 %
25	<a href="#">ojs.stiami.ac.id</a> Internet Source	<1 %
26	<a href="#">repository.dinamika.ac.id</a> Internet Source	<1 %
27	Novita Indriyani, Indarti Indarti. "Analisa dan Implementasi Sistem Informasi Penjualan Obat Berbasis Web Pada Apotik Rakyat Bekasi", Paradigma - Jurnal Komputer dan Informatika, 2019 Publication	<1 %

---

Exclude quotes      On  
Exclude bibliography      On

Exclude matches      Off